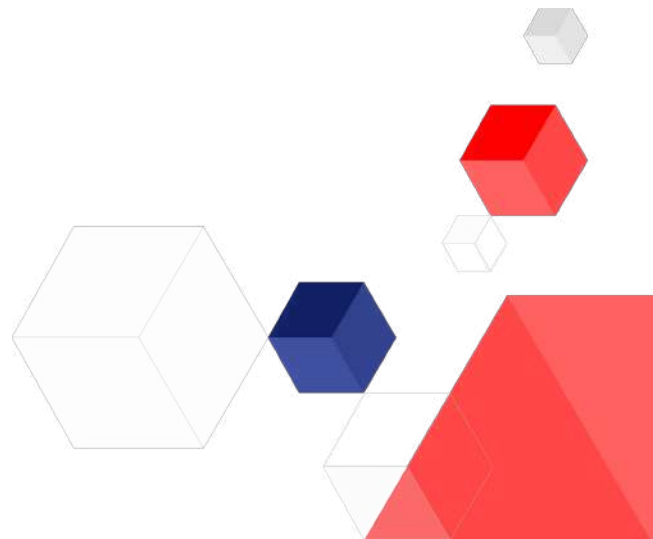




Quark Security

Une approche de la cybersécurité **au service du business**

Intervention séminaire Aristote - 29 janvier 2026



Qui sommes-nous ?



Nadjim **Megdoud**
co-founder

- 20 ans d'expérience expert cybersécurité
- 10 ans d'expérience comme RSSI
- Concepteur de dispositifs cybersécurité



Yoni **Winogradsky**
co-founder

- 17 ans d'expérience de coordination
- Product owner
- Expert communication et sensibilisation



4 chiffres pour comprendre le **risque cyber & business** en France

99%

99% des entreprises françaises en 2023 sont des **TPE** (96% - ~5M d'entreprises) ou des **PME** (3% - ~175k d'entreprises)

Source: Le tissu productif français par catégorie d'entreprises en 2023, INSEE.

42%

Les TPE/PME représentent 42% de la Valeur Ajoutée, soit environ **548,7 Md€**.

Source: Le tissu productif français par catégorie d'entreprises en 2023, INSEE.

54%

au moins 54% des PME françaises ont fait l'objet d'**au moins une cyberattaque** en 2021.

Source: Baromètre Cybersécurité CPME.

100%

100% des entreprises représentées dans ce séminaire soit sont des TPE/PME, soit ont recours à des TPE/PME **dans leur chaîne de production**.

TPE/PME & cybersécurité

Etat des lieux d'un **mindset**

INPUT

- **Exigences croissantes** en cyber des grandes entreprises pour leurs fournisseurs.
- **Exigences standardisée**, sans adaptation au contexte ou au fournisseur.
- **Contraintes économiques et de ressources** pesant sur les TPE/PME.

OUTPUT

- La cybersécurité est une **case contractuelle à cocher**.



Chaîne de **causalité** cyber des petites structures



Case à cocher

Dépense
contrainte

Calculs de marge
pour optimiser
cette dépense

Choix porté sur
dispositif de
sécurité affichable
plutôt qu'efficace

Risque cyber accru
pour elles-mêmes,
leurs clients et
leurs fournisseurs



Changer la **compréhension**
économique de la cybersécurité



La nécessité du **business plan** pour l'**efficacité** de la cybersécurité des TPE/PME



Chaque budget et chaque projet de cybersécurité doit être préparé comme un business plan.



La vision du RSSI doit être beaucoup plus large que son métier et s'intéresser à l'ensemble de l'organisation.



Exprimer un ROI économique et organisationnel pour chaque action de cybersécurité entreprise.



Le besoin d'une **approche pragmatique** en cyber



Offres de marché
impersonnelles



Rareté de
l'expertise en
cybersécurité



Augmentation
des menaces



Un **quark** pour ça

Des services cyber **modulaires**,
à prix **fixe** et **transparent**,
assemblés **sur mesure**



**Sécurité
opérationnelle
(SEC-OPS)**

Test d'**intrusion**

Analyse de
vulnérabilité

Intégration de la sécurité
dans les **développements**

2

domaines
d'intervention

9

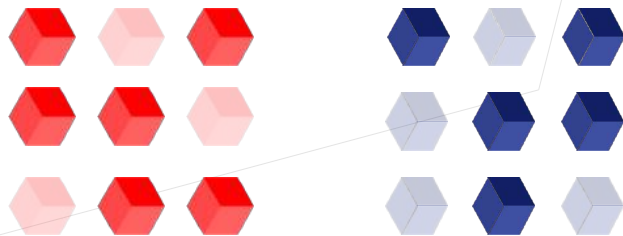
sous-domaines
d'expertise

60+

quarks (unités
de service)

Une offre **pragmatique** adaptée aux **besoins des TPE / PME**

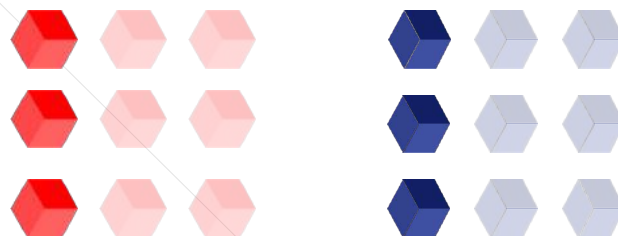
À la carte



vous avez une connaissance
exacte de votre besoin
en cybersécurité

> **activez** uniquement les
actions nécessaires

Par étapes




vous voulez un
accompagnement pour
construire votre cybersécurité

> **rejoignez** nos programmes
SEC-GOUV et SEC-OPS

Message clé si vous êtes
une **TPE / PME** :

 **contactez-nous** pour
concevoir votre
cybersécurité comme
un **ROI**

Message clé si vous êtes
un **grand groupe** :

 **contactez-nous** pour
adapter vos exigences au
contexte de vos
partenaires TPE / PME

Merci !



contact@quark-security.io

